#### HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN







Ergebnisorientierte Dienstleistungen

Arbeite mit uns als HubSpot-Partner an operativen, strategischen und technischen HubSpot-Projekten, die auf Eure organisatorischen Initiativen abgestimmt sind.

# **HubSpot Beratung**

Strategische Beratung zu Konzepten & Tools, die dabei helfen, Marketing-, Vertriebs- oder Serviceziele zu erreichen.

Beratungs-Leistungen einsehen

# **HubSpot Entwicklung**

Technische Entwicklung von Integrationen, API, Design oder Anpassung von Portalen.

Entwicklungs-Leistungen einsehen

# **HubSpot Implementierung**

Operative Implementierung von Konzepten für Marketing, Vertrieb, Kundenservice & Daten-Management.

Implementierungs-Leistungen einsehen

# Von Strategie bis Umsetzung – alles, was du für dein Wachstum brauchst

Ist Eure Website ein Wachstumstreiber oder eine digitale Baustelle?



Zu unseren Website-Paketen Zu viele offene Baustellen, aber keine Zeit für langwierige Buchungen?



Zu unseren flexiblen Studenkontingenten Hast du genug von verstreuten Kundendaten und einer CRM-Struktur, die dir mehr Arbeit als Nutzen bringt?



Zu unseren CRM-Paketen!

Neue KI-Services: Weniger Aufwand, mehr Wachstum!

Dominik Enzler,
Account Executive
& das ManagementTeam von CIXON

# <u>Zu unseren KI-Services</u>

### Wir arbeiten besser zusammen

Dein HubSpot-Experte wird mit Dir Konzepte ausarbeiten und Empfehlungen geben, um das gewünschte Ergebnis zu erzielen. Gemeinsam werden wir die CRM-Ziele Deiner Organisation erreichen.



Wir sind zertifizierter & akkreditierter HupSpot Diamant-Partner

#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Beratung**

Beliebte Dienste sind gekennzeichnet mit



### **Content-Strategie Workshop**

Erhaltet eine gezielte Anleitung und tiefes Verständnis zur Verbesserung Eurer Content-Leistung und -Entwicklung. Mit unserer Unterstützung optimiert Ihr die Inhalte Eurer Website strategisch und nachhaltig.

# **Werbeanzeigen-Optimierung**

Erhaltet eine detaillierte Prüfung Eurer aktuellen Werbekampagnen mit gezielten Verbesserungsvorschlägen und neuen Strategien, die auf Eure Geschäftsziele abgestimmt sind. Wir helfen Euch, das Maximum aus Euren bezahlten Medien herauszuholen.

### (ABM) Strategie

Lernt, wie Ihr Zielkonten effektiv identifiziert, einen Kontenplan erstellt und die richtigen Stakeholder anzieht, um Euren ABM-Erfolg in HubSpot zu maximieren. Mit unserer Unterstützung könnt Ihr die Performance Eures kontobasierten Marketings gezielt steigern.

### **E-Mail-Marketing Optimierung**

Verbessert eure E-Mail-Marketing-Strategie mit einer 6-wöchigen Überprüfung eurer E-Mail-Leistung in HubSpot sowie personalisierten Empfehlungen zur Implementierung und Befolgung der besten Praktiken und Strategien für E-Mail-Marketing.

### HubSpot-Portal-Audit

Ein Inbound-Berater wird eurem Unternehmen ein Audit eures HubSpot-Portals bieten und Empfehlungen zur Verbesserung eurer CRM-Einrichtung geben, die eurem Marketing- und Vertriebsteam helfen, effizienter zu arbeiten.

#### Inbound-Transformation

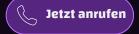
Erhaltet die notwendige Anleitung über 6 Monate, um eure gesamte Organisation darauf auszurichten, ein bemerkenswertes Erlebnis für Interessenten und Kunden zu bieten.

### Marketing-Automatisierung

Seid bereit, Marketingautomatisierung einzusetzen, um eure stärksten Leads automatisch durch die Buyer's Journey zu kultivieren und zu bewegen. Versteht besser, wie man die Journey meldet, um Reibungspunkte zu identifizieren.

**Technische Beratung** 

zurück zur ersten Seite











#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Beratung**

Beliebte Dienste sind gekennzeichnet mit



### Schulung des HubSpot Champions

Gewöhnt neue Admin-Benutzer in eurem Unternehmen an die bestehende Einrichtung eures Portals und wie man HubSpot nutzt, um eure Ziele zu erreichen.

### ( Konzeptionierung von Vertrieb-Automatisierung

Entwerft eine angepasste Betriebsübersicht und unterstützende Automatisierungsprozesse, um eure Go-to-Market-Teams mit HubSpot auszurichten.

### Sales-Prozess Schulung

Optimiert Eure Sales-Prozesse mit klaren Strukturen und praxisnahen Ansätzen. In unserem Remote-Workshop analysieren wir gemeinsam Eure Vertriebspipeline, Lifecycle-Phasen und Deal-Stages und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen, die Euren Vertrieb effizienter und erfolgreicher machen.

### Fokus-Workshop (Marketing, Vertrieb oder Kundenservice)

Schult euer Vertriebsteam, wie es einen definierten Vertriebsprozess mit HubSpots CRM und Sales Enablement-Tools umsetzt.

#### **○ SEO-Audit**

Lernt, wie Ihr die Leistung der Website eures Unternehmens mit Aktionen und Metriken in HubSpot, Google Search Console und Lighthouse verbessern könnt.

#### Fokus-Workshop - Kundenserviceprozesse

Erstellt einen klar definierten und effektiven Kundenserviceprozess, basierend auf euren Bedürfnissen, der euch positiv von euren Wettbewerbern abhebt.

**Technische Beratung** 

zurück zur ersten Seite



# Eure Lösung ist nur einen Klick entfernt

Jetzt anrufen



Termin sichern





#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Beratung**

Beliebte Dienste sind gekennzeichnet mit



# HubSpot CMS Schulung

Lernt, wie ihr das HubSpot CMS optimal nutzt, um eure Website effizient zu verwalten und weiterzuentwickeln. Unsere Schulung bietet praxisorientierte Einblicke und sorgt dafür, dass ihr das volle Potenzial eurer Website ausschöpft.

# Marketing Hub Onboarding

Startet erfolgreich mit dem HubSpot Marketing Hub! Wir begleiten euch bei der Einrichtung und Konfiguration, damit ihr eure Marketingkampagnen von Anfang an effektiv steuert und messbare Ergebnisse erzielt.

### **Sales Hub Onboarding**

Optimiert eure Vertriebsprozesse mit einer maßgeschneiderten Einführung in den HubSpot Sales Hub. Unsere Experten unterstützen euch dabei, alle Funktionen optimal zu nutzen und euren Vertriebserfolg nachhaltig zu steigern.

# **Service Hub Onboarding**

Stellt sicher, dass euer Kundenservice auf höchstem Niveau agiert. Wir helfen euch, den HubSpot Service Hub effizient einzurichten und eure Serviceprozesse zu optimieren.

#### Datenmanagement-Konzept ()

Entwickelt mit uns ein robustes Datenmanagement-Konzept, das eure Unternehmensdaten sicher, zugänglich und nutzbar macht. So maximiert ihr den Wert eurer Daten und unterstützt fundierte Geschäftsentscheidungen.

### **Change-Management Schulung**

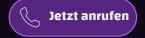
Bereitet euer Team auf Veränderungen vor und sorgt für eine reibungslose Umstellung. Unsere Schulung vermittelt die besten Praktiken im Change-Management, damit euer Unternehmen flexibel und anpassungsfähig bleibt.

### Operations Hub Schulung

Erfahrt, wie ihr den HubSpot Operations Hub nutzt, um betriebliche Abläufe zu automatisieren und zu optimieren. Mit unserer Schulung setzt ihr neue Standards in Effizienz und Prozesssteuerung.

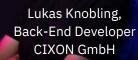
**Technische Beratung** 

zurück zur ersten Seite











#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Beratung**

Beliebte Dienste sind gekennzeichnet mit



# Integrations-Konzept

Plant und realisiert nahtlose Integrationen von HubSpot mit euren bestehenden Systemen. Wir entwickeln ein maßgeschneidertes Integrationskonzept, das eure Prozesse harmonisiert und Datenflüsse optimiert.

### HubSpot Bootcamp

Taucht tief in die Welt von HubSpot ein und holt das Beste aus eurer Plattform heraus. Unser intensives Bootcamp bietet euch umfassende Schulungen und praxisnahe Tipps für den maximalen Erfolg.

### Datenmigration - Analyse & Konzept



# Marketing-Sales-Alignment

Harmonisiert eure Marketing- und Vertriebsprozesse, um eine kohärente und effiziente Zusammenarbeit zu gewährleisten. Unsere Beratung sorgt dafür, dass beide Abteilungen optimal zusammenarbeiten und gemeinsame Ziele erreichen.

### **Website + HubSpot CMS Audit**

Erhaltet eine umfassende Analyse eurer Website und CMS-Nutzung in HubSpot. Wir identifizieren Schwachstellen und bieten konkrete Empfehlungen zur Verbesserung eurer Online-Performance.

### HubSpot Plattform Schulung

Meistert die Nutzung der HubSpot-Plattform mit unserer umfassenden Schulung. Wir zeigen euch, wie ihr alle Funktionen optimal einsetzt, um eure Geschäftsziele zu erreichen.

**Technische Beratung** 

zurück zur ersten Seite



Stefan Wendt, Geschäftsführer CIXON GmbH

# **Eure Lösung ist nur einen Klick entfernt**





**Termin sichern** 





#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot KI-Beratung**

Beliebte Dienste sind gekennzeichnet mit



# KI-Onboarding

Entdeckt HubSpots KI-Funktionen im KI-Onboarding. In 4 Sessions führen wir Euch durch die wichtigsten Features und Möglichkeiten, damit Euer Team einen umfassenden Überblick erhält und erste Erfolge erzielt.

# () KI-Audit

Sichert Euch fundierte Insights mit dem KI-Audit. Für Unternehmen, die bereits KI im Einsatz haben. Wir analysieren Eure aktuelle Nutzung und identifizieren Optimierungspotenziale. Das Ergebnis: ein detaillierter Audit-Bericht mit praxisnahen Empfehlungen.

### () KI-Bootcamp

Stärkt Eure KI-Kompetenz im KI-Bootcamp. In 4 halbtägigen, praxisorientierten Sessions üben wir gemeinsam den Einsatz der Tools. Perfekt, um ein tiefes Verständnis und wertvolle Praxiserfahrung zu gewinnen.

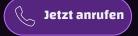
# MI Workshop & Strategieentwicklung



Plant Euren KI-Einsatz mit dem KI-Workshop. Wenn Ihr die Grundlagen kennt, aber eine klare Strategie benötigt, helfen wir Euch, Potenziale zu erkennen und individuelle Lösungen zu entwickeln – inklusive Strategiepapier als Leitfaden.

**Technische Beratung** 

zurück zur ersten Seite









#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Entwicklung**

Beliebte Dienste sind gekennzeichnet mit



🔵 1 zu 1 Website Migration aus Drittsystemen 🕟

Erhaltet Anleitung zur Implementierung serverloser Funktionen, um Daten aus anderen Systemen in eure Website zu integrieren oder moderne JavaScript-Frameworks auf HubSpot-Seiten zu verwenden.

O Website Entwicklung im HubSpot CMS 🔊

Wir erstellen eure individuelle HubSpot CMS-Website mit modernem Design, maßgeschneiderten Modulen und professioneller SEO-Optimierung – alles abgestimmt auf eure spezifischen Anforderungen.

Website-Pakete

Flexibel skalierbare Website-Pakete – von Basics bis hin zu maßgeschneiderten Enterprise-Lösungen.

**CMS Reverse-Proxy-Beratung** 

Erfahrt im Rahmen unserer Anleitung mehr zur Implementierung einer Reverse-Proxy-Domainkonfiguration mit HubSpots CMS-Website-Tools.

**Overage State of Starter** Vorgefertige Integration mit HubSpot (Starter)

Erschließt schnelle und kosteneffiziente Integrationen mit vorgefertigten Lösungen, die eure grundlegenden Synchronisationsanforderungen abdecken.

Benutzerdefinierte Integration mit HubSpot (Professional)

Entwickelt individuelle Integrationen, die exakt auf eure spezifischen Anforderungen und Workflows zugeschnitten sind, um komplexe Prozesse effizient zu automatisieren.

Benutzerdefinierte Integration mit HubSpot (Enterprise)

Revolutioniert eure komplexen Geschäftsprozesse mit hochgradig personalisierten Integrationen, die maximale Flexibilität und Automatisierung für anspruchsvolle Systeme bieten.

E-Mail-Abonnementverwaltung

Erhaltet Anleitung zur Verwaltung von Sendelisten und Opt-out-Listen, Einrichten von benutzerdefinierten Double-Opt-in-Prozessen und Konfigurieren von E-Mail-Abonnementeinstellungen.

HubSpot Portalzusammenführung und -konsolidierung

Profitiert von unserer Anleitung zur Migration von Portalressourcen (Vorlagen, Objektdatensätze und Workflows).

Nächste Seite

Zurück zur ersten Seite

Lukas Knobling, Back-End Developer CIXON GmbH







#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Entwicklung**

Beliebte Dienste sind gekennzeichnet mit



### Programmierbare E-Mail

Erfahrt im Rahmen unserer Anleitung mehr zum Erstellen einer Marketing-E-Mail-Vorlage unter Verwendung eines benutzerdefinierten Moduls zur Anzeige dynamischer/personalisierter Inhalte.

### Anpassung von Berichten, Dashboards & Reporting

Ihr werdet geschult, wie ihr bessere Berichte erstellt, welche wichtige Unternehmensfragen beantworten und es euch ermöglichen, alle eure Operationen und Geschäftsprozesse effizient zu messen.

### Salesforce-Integration (Starter & Professional)

Der Berater wird euch Anleitung und Empfehlungen zur Einrichtung der Salesforce-Integrationen geben, um Standardobjekte zwischen Salesforce und HubSpot zu synchronisieren.

### MubSpot API Entwicklung - Individuelle Integration

Nutzt die Entwicklung von maßgeschneiderten API-Lösungen, um HubSpot nahtlos mit anderen Systemen zu integrieren. Dies ermöglicht eine erweiterte Datenkommunikation und -automatisierung zwischen HubSpot und externen Anwendungen.

### Shopify-Integrationsanalyse

Erhaltet Anleitung zur Einrichtung und Verwaltung der Shopify-HubSpot-Integration, einschließlich der Workflow-Automatisierung für E-Mails zu verlassenen Warenkörben.

### Website- und App-Analyse-Tracking

Profitiert von angepasstem Analysetracking für eure Web- und App-Eigenschaften unter Verwendung von HubSpot Analytics.

# HubSpot App Marketplace Integration

Sichert euch Unterstützung bei der Integration von Drittanbieter-Apps aus dem HubSpot App Marketplace, um die Funktionalität eurer HubSpot-Plattform zu erweitern. Dazu gehören Beratung zur Auswahl der richtigen Apps sowie die technische Implementierung.

Nächste Seite

Zurück zur ersten Seite











#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Implementierung**

Beliebte Services sind gekennzeichnet mit



### HubSpot as a Service Retainer

Profitiert von kontinuierlicher Unterstützung und strategischer Beratung für eure HubSpot-Plattform. Durch regelmäßige Optimierungen und präzise Anpassungen stellen wir sicher, dass eure HubSpot-Lösungen stets auf dem neuesten Stand sind und maximale Ergebnisse liefern.

# Marketingprozess-Implementierung

Erhaltet eine detaillierte Überprüfung eurer aktuellen Werbekampagnen mit Hinweisen zu Verbesserungsmöglichkeiten und neuen Strategien, die auf eure Geschäftsziele abgestimmt sind.

# Account Based Marketing Implementierung

Erfahrt, wie ihr Zielkonten identifiziert, einen Kontenplan erstellt, die richtigen Stakeholder anzieht und den Erfolg eures Account-basierten Marketingplans in HubSpot messt.

### Lead-Scoring-Implementierung

Identifiziert eure wertvollsten Leads mit einem präzisen Lead-Scoring-System. Wir implementieren die ideale Lösung, um eure Vertriebsaktivitäten gezielt und erfolgreich zu steuern.

### Marketing-Automation-Implementierung

Automatisiert eure Marketingprozesse, um Zeit zu sparen und die Effizienz zu steigern. Wir implementieren leistungsstarke Automationslösungen, die eure Leads optimal durch die Buyer's Journey führen.

#### Vertriebsautomatisierung Implementierung

Maximiert eure Effizienz durch die Implementierung integrierter Automatisierungsprozesse für Vertrieb und Marketing. Wir sorgen für eine nahtlose Abstimmung, die eure Ergebnisse signifikant verbessert.

### Vertriebsprozess-Implementierung

Optimiert euren Vertrieb mit einem individuell angepassten Prozess, der speziell auf eure Unternehmensziele abgestimmt ist. Wir implementieren Lösungen, die eure Vertriebsleistung auf ein neues Level heben.

#### Kundenserviceprozess-Implementierung

Steigert die Kundenzufriedenheit durch die Implementierung eines klar definierten und effektiven Serviceprozesses. Wir helfen euch, euren Kundenservice von der Konkurrenz abzuheben.

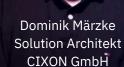
Nächste Seite

Zurück zur ersten Seite









#### **HUBSPOT PROFESSIONELLE DIENSTLEISTUNGEN**

# **HubSpot Implementierung**

Beliebte Services sind gekennzeichnet mit



### Datenqualitätsmanagement

Profitiert von der Implementierung von Prozessen und Tools zur kontinuierlichen Überwachung und Verbesserung der Datenqualität in HubSpot. Dies umfasst die Identifikation und Korrektur fehlerhafter oder unvollständiger Datensätze sowie die Automatisierung der Datenbereinigung.

### O Daten-Integritätsprüfung

Erhaltet regelmäßige Audits und Prüfungen der Datenintegrität in HubSpot, um sicherzustellen, dass eure Daten konsistent, aktuell und zuverlässig sind. Dies beinhaltet auch die Validierung von Daten gegen externe Quellen.

# O Daten Governance Framework

Nutzt die Entwicklung und Implementierung eines Data-Governance-Rahmens, der Richtlinien, Prozesse und Verantwortlichkeiten zur Verwaltung von Daten in HubSpot definiert. Ziel ist es, die Datensicherheit und -qualität zu gewährleisten und Compliance-Anforderungen zu erfüllen.

# O Datenbereinigung ()

Sichert die Qualität eurer Daten durch professionelle Bereinigung und Konsolidierung. Wir sorgen dafür, dass eure HubSpot-Datenbanken präzise und zuverlässig sind.

# Continue of the Erstellung von Reporting, Dashboards & Berichten

Wir entwickeln maßgeschneiderte Dashboards für euch, die eure HubSpot-Daten in klar verständliche und aussagekräftige Visualisierungen verwandeln. Nutzt diese individuellen Dashboards, um fundierte Entscheidungen zu treffen und eure Geschäftsprozesse effizienter zu steuern.

#### Ersteinrichtung Marketing Hub

Startet mit einer optimal eingerichteten Marketingplattform in den Erfolg. Wir konfigurieren den Marketing Hub für euch, damit ihr e<u>ure Kampagnen effektiv und zielgerichtet umsetzen könnt.</u>

### Ersteinrichtung Service Hub

Verbessert euren Kundenservice durch eine gezielte Einrichtung des Service Hubs. Wir richten alle Prozesse so ein, dass eure Kundenbetreuung effizienter und effektiver wird.

#### Ersteinrichtung Sales Hub

Optimiert eure Vertriebsaktivitäten von Anfang an mit einer maßgeschneiderten Einrichtung des Sales Hubs. Wir passen HubSpot exakt an eure Vertriebsziele an und steigern so eure Effizienz.

### Ersteinrichtung HubSpot Basis-Einstellungen

Legt das Fundament für euren HubSpot-Erfolg mit unserer professionellen Einrichtung der Basiseinstellungen. Wir sorgen dafür, dass ihr vom ersten Tag an effektiv arbeiten könnt.

zurück zur ersten Seite



Dominik Enzler Account Executive CIXON GmbH